

Seit 2000 bringt GIS aus Familientradition Unternehmen und Arbeitssuchende an fünf Standorten erfolgreich zusammen. Heute stehen wir als einer der führenden Personaldienstleister am Niederrhein für garantierte und zertifizierte Qualität sowie hohes Engagement. Wir beraten persönlich, individuell und arbeiten leidenschaftlich dafür, dass unsere Bewerber, Kunden und Mitarbeiter langfristig zufrieden sind.

Mitarbeiter/-in Vertriebsaußendienst (w/m/d)

(2339)

📍 Standort: Torgau 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen im Auftrag für unseren Kunden, einem namhaften Unternehmen mit Sitz in Torgau, im Rahmen der **direkten Personalvermittlung** eine/n

Mitarbeiter/-in Vertriebsaußendienst (w/m/d)

Unser Kunde bietet Ihnen

- Leistungsgerechte Bezahlung, je nach Qualifikation
- Wochenarbeitszeit 40 Stunden
- in einem wachsenden Unternehmen die Chance, Ihre Vorstellungen und Ideen einzubringen.
- In einem innovativen Umfeld mit beruflichen und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten erwartet Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit und kurze Entscheidungswege.
- Für diese Position besteht die Möglichkeit des mobilen Arbeitens.

Ihre Aufgaben

Vertriebsaußendienst

- Betreuung der Kunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundenakquise
- Angebotskalkulation, -erstellung und -verfolgung nach interner Abstimmung mit den Schnittstellenbereichen
- Vertragsverhandlung (Produkte/Preise/Mengen) mit Kunden für Aufträge
- Koordination der ordnungsgemäßen Auftragsabwicklung durch die Mitarbeiter

Vertriebsinnendienst

- Mitarbeit bei Entwicklung und Erschließung neuer Märkte (inkl. Export)
- Marktbeobachtung und direkte Berichterstattung an die Leitung Vertrieb
- Kunden- und Messebesuche

Qualität/Kennzahlen

- Reklamationsbearbeitung, Datenaufbereitung für Schnittstellenbereiche (u. a.)
- Qualitätsmanagement, Werksleitung) sowie direkte Berichterstattung an den Vorgesetzten
- Einhaltung der SOX-Standards
- Sicherstellung der Umsatzgenerierung gemäß Quartalsvorgaben

Arbeitssicherheit

- Einhaltung der einschlägigen Regeln und Verhaltensvorschriften im Bereich der Arbeitssicherheit und Brandschutz

Ihr Profil

- abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium wünschenswert oder kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung in nationalen und internationalen Verkauf wünschenswert
- hohe Reisebereitschaft, auch mehrtägig (deutschlandweit)
- Bereitschaft zu Überstunden und/oder Wochenendarbeit (z.B. Messe)
- Prozesskenntnisse und Projekterfahrung wünschenswert

- Kenntnisse in Google-Workspace-Anwendungen
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen wünschenswert
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprache wünschenswert
- sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung, Organisationstalent, Teamfähigkeit,
- Konfliktfähigkeit, Flexibilität, Einsatzbereitschaft, Motivation
- selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, souveränes Auftreten, interkulturelle Kompetenz

Interesse?

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Mathias Thinius gerne zur Verfügung. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bewerbung über unser Onlineportal, postalisch, persönlich oder per Email bitte an m.thinius@gis-personal.de .

GIS-Imagefilm für Arbeitnehmer: www.youtube.com/watch?v=zfAMwMjRYok

GIS Personallogistik GmbH
Mathias Thinius
Karl-Liebknecht-Straße 1
39164 Wanzleben-Börde OT Bottmersdorf

T 039209-609082
F 039209-207486
E m.thinius@gis-personal.de

Art(en) des Personalbedarfs: Direkte Personalvermittlung

[Impressum](#)